



KOMMERZIELLE

SAP-STRATEGIEBERATUNG

Ihr Wettbewerbsvorteil für
Effizienz und Innovation

WARUM SAP-LIZENZ- STRATEGIE- BERATUNG?

In einer zunehmend komplexen SAP-Landschaft ist eine klare Strategie der Schlüssel zu nachhaltigem Erfolg. Gleichzeitig wird deren Entwicklung, insbesondere aus kommerzieller Perspektive, immer komplizierter. AKQUINET bietet Ihnen eine strategische SAP-Lizenzberatung, die weit über Lizenzmanagement hinausgeht und Sie sowohl für Ihre aktuellen Bestände als auch für Ihre Wachstumsvorhaben bestmöglich aufstellt.

Unsere Beratung liefert nicht nur Transparenz über bestehende Lizenzen, Software-Nutzung und Systemlandschaften, sondern schafft die Grundlage für wirtschaftlich tragfähige und technologisch zukunfts sichere Entscheidungen.



WAS SIE MIT UNS ERREICHEN



Klare Entscheidungsgrundlagen

Durch belastbare Business Cases, Total Cost of Ownership (TCO)-Analysen und Szenarienvergleiche schaffen wir Transparenz über Kosten, Nutzen und Risiken Ihrer SAP-Investitionen.



Planungssicherheit

Unsere Lizenzstrategie berücksichtigt aktuelle und zukünftige Anforderungen, ob On-Premise, Cloud oder hybride Szenarien.



Verhandlungsvorteile

Mit Zugriff auf Markt- und Lizenzdaten, Benchmarks und Vertragsanalysen stärken wir Ihre Position gegenüber SAP und/oder Resellern.



Compliance & Governance

Wir etablieren robuste Strukturen für Lizenzmonitoring, Audit-Readiness und rollenbasierte Steuerung – sowohl On-Prem als auch in der Cloud.



Skalierbarkeit & Innovation

Unsere Strategie ermöglicht eine zukunftsfähige Cloud-Architektur, die Wachstum, M&A und Innovation unterstützt.

DIE CFO-PERSPEKTIVE



Unsere SAP-Lizenz-Strategieberatung bietet CFOs eine fundierte Entscheidungsbasis zur Kostenoptimierung und Investitionsabsicherung. Durch transparente TCO-Analysen, belastbare Business Cases und gezielte Vertragsstrategien lassen sich Einsparpotenziale nicht nur identifizieren, sondern auch umsetzen. Gleichzeitig wird die strategische Steuerbarkeit der SAP-Landschaft erleichtert, auch bei komplexer bestehender Infrastruktur.

Total Cost of Ownership (TCO) Analyse

Erhalten Sie volle Transparenz über Ihre aktuellen und zukünftigen SAP-Kosten inklusive Lizenzen, Infrastruktur, Support und Projekten. Vergleichen Sie On-Premise-, Cloud- und Hybrid-Szenarien und treffen Sie fundierte Investitionsentscheidungen.

Belastbare Business Cases

Validieren Sie ROI, Payback und strategischen Nutzen Ihrer SAP-Initiativen. Unsere objektiven Analysen bieten Ihnen eine solide Entscheidungsgrundlage.

Erfolgreiche Vertragsverhandlungen

Profitieren Sie von Markt- und Lizenzdaten, um Ihre SAP-Verträge flexibel und zukunftssicher zu gestalten, inklusive Cloud-Optionen wie RISE und GROW. Identifizieren Sie größten Einsparpotenziale und wichtigsten Verhandlungshebel.

Nachhaltige Lizenzberatung & Governance

Minimieren Sie Compliance-Risiken und ungeplante Kosten durch proaktives Lizenzmonitoring und den Aufbau robuster Governance-Strukturen.

DIE CIO-PERSPEKTIVE



Wir unterstützen CIOs dabei, Innovationen zu fördern und Transformationen effizienter umzusetzen. Mit kommerzieller Absicherung für S/4HANA- oder RISE-Projekte, automatisiertem Lizenzmonitoring und einer zukunftsorientierten Cloud-Strategie schaffen Sie Transparenz, Skalierbarkeit und Agilität. So wird Ihre IT zum Treiber für Wachstum und digitale Exzellenz.

Effiziente kommerzielle SAP-Migration

Begleiten Sie Ihre S/4HANA- oder RISE-Transformation mit kommerzieller Absicherung. Unsere Analyse- und Optimierungsansätze ermöglichen schnelle Entscheidungen und optimale Lizenznutzung in der Zielarchitektur.

Automatisiertes Software-Monitoring

Nutzen Sie skalierbare Tools für kontinuierliches Monitoring Ihrer SAP-Lizenznutzung. Frühzeitige Risikoerkennung und automatisierte Reports schaffen Transparenz für IT, Einkauf und Management.

Innovationskraft durch Cloud-Strategie

Mit SAP Cloud ERP und der neuen SAP Business Suite schaffen Sie die Basis für kontinuierliche Innovation – von KI über Echtzeit-Analytik bis zur schnellen Integration neuer Geschäftsbereiche. Verträge und Commitments gilt es langfristig zu optimieren und auf Ihre individuelle Strategie des Unternehmens anzupassen.

UNSER ANSATZ FÜR IHREN ERFOLG



Unsere SAP-Lizenz-Strategieberatung vereint die Perspektiven von CFOs und CIOs zu einem ganzheitlichen Vorgehen. Wir unterstützen Finanzverantwortliche bei der Optimierung von Kosten und Risiken durch belastbare Business Cases, TCO-Analysen und strategische Vertragsgestaltung. Gleichzeitig ermöglichen wir IT-Verantwortlichen eine skalierbare, innovationsfähige Systemlandschaft durch Cloud-Strategien, automatisiertes Lizenzmonitoring und kommerzielle Absicherung von Transformationsprojekten.

Von der initialen Strategieplanung über die Entwicklung einer individuellen Roadmap bis hin zu Vertragsabschluss und Implementierung begleiten wir Sie **End-to-End**. So schaffen wir eine SAP-Landschaft, die Wachstum, Compliance und Innovation gleichermaßen unterstützt, ein echter Wettbewerbsvorteil.

UNSER INTEGRIERTER BERATUNGSANSATZ UMFASST:

- **Technische Vermessung**
Ihrer aktuellen Lizenzsituation
- **Vertragliche Bewertung**
mit Fokus auf Einsparpotenziale und Verhandlungshebel
- **Strategische Zielbilder**,
die sowohl wirtschaftlich
tragfähig als auch technologisch
zukunftssicher sind



Ihre Ansprechpartnerin

Svenja Vorwerk

Teamleitung und SAP-Lizenzstrategie & Compliance-Beratung

Tel. +49 151 2354 4319

E-Mail: svenja.vorwerk@akquinet.de

UNSERE EXPERTISE

Mit unserem integrierten Beratungsansatz erhalten Sie nicht nur Transparenz über Ihre aktuelle Lizenzsituation, sondern eine klar strukturierte, wirtschaftlich tragfähige und technologisch zukunftssichere SAP-Strategie.

Wir liefern Ihnen konkrete Handlungsempfehlungen, belastbare Entscheidungsgrundlagen sowie eine Roadmap, die Sie unmittelbar umsetzen können.

Wir begleiten Sie dabei von der Analyse über die Vertragsgestaltung bis hin zur Transformation Ihrer Systemlandschaft.

Gerne stehen wir Ihnen für ein persönliches Gespräch zur Verfügung.

